



Anfangen. Durchstarten. Hochwald.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort einen:

Junior-Gebietsverkaufsleiter Handel (m/w/d) für die Region Saarland

Ihre Aufgaben

- Ausbau und Weiterentwicklung des Vertriebsgebietes
- kontinuierliche Betreuung des Kundenstamms und Verdichtung des Heimatmarktes
- Fokus auf die Akquise von Neukunden
- Generierung von Nachbestellungen bei Bestandskunden
- Neuaufbauten und Umbauten von Platzierungen am PoS
- Regionale Präsenz bei Veranstaltungen/Messen

Ihr Profil

- Sie verfügen vorzugsweise über erste Berufserfahrung im Einzelhandel oder Vertrieb und möchten sich als Top Verkäufer profilieren
- Sie zeichnen sich durch ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsstärke aus
- ein sicheres und gewandtes Auftreten sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative ist für Sie selbstverständlich
- Sie verfügen über gute MS Office Kenntnisse
- Ihr Wohnsitz sollte sich idealerweise im Saarland befinden

Wir bieten

- Selbstständiges Arbeiten bei flachen Hierarchien in einem erfolgreichen und zukunftsorientierten Familienunternehmen
- ein sehr attraktives und herausforderndes Aufgabengebiet sowie Chancen zur Gestaltung und Fortentwicklung des Arbeitsbereiches
- eine Festanstellung und leistungsorientierte Vergütung
- ein neutraler Firmen PKW, der auch privat genutzt werden kann

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Entgeltvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an die Personalabteilung unter: bewerbung@hochwald-sprudel.de.

www.hochwald-sprudel.de



Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen und gehören, durch unsere Spezialisierung auf besonders hygienische Abfülltechnologie, zu den Führenden der Mineralbrunnenbranche.

Mit engagierten Mitarbeitern stellen wir an den Standorten Schwollen und Thalfang hochwertige Markenprodukte her.